

Todos tus clientes, organizados.

Un sistema de gestión instalado en tu negocio. Sin cuotas mensuales, sin dependencias externas, listo para usar desde el primer día.

● INSTALACION UNICA · 990 EUR



+ 40 %

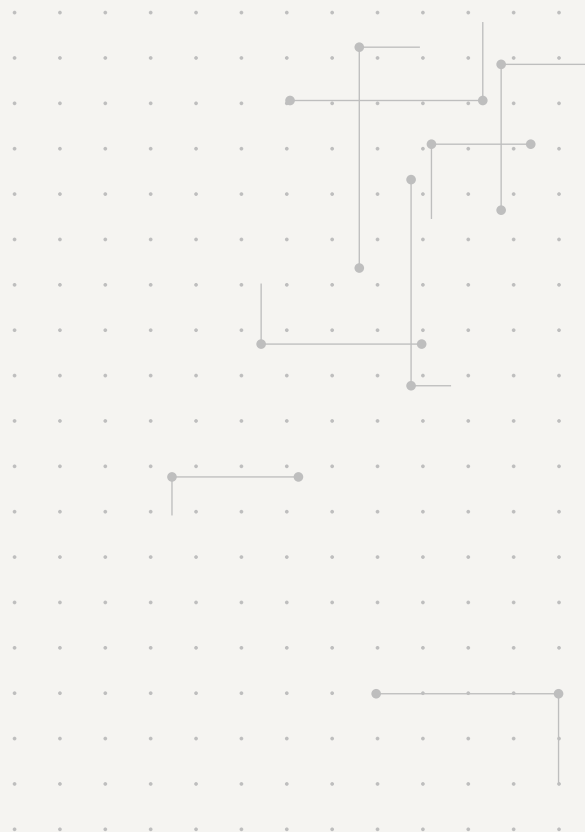
más operaciones cerradas

0 €

cuota mensual

2 sem

hasta la puesta en marcha



EL PROBLEMA

Lo que te está costando ventas

El problema no suele ser la falta de clientes, sino la falta de sistema. Leads que se enfrían, presupuestos sin seguimiento, historiales que nadie recuerda. Tiene un coste real — y es perfectamente evitable.

Cientes repartidos en cinco sitios

01

El móvil de uno, el correo de otro, un Excel compartido y papeles en la mesa. Cuando alguien llama, nadie sabe en qué punto estaba ni qué se le dijo.

Seguimientos que no ocurren

02

El cliente dijo que le llamabas el martes. Llegó el martes y nadie llamó. Ya no responde. Una operación que podría cerrarse, perdida.

Sin visión real del negocio

03

¿Cuánto tienes en negociación? ¿Qué agente cierra más?
¿Cuándo entra el próximo ingreso? Nadie lo sabe con certeza.

Software carísimo o demasiado difícil

04

Salesforce desde 165 €/usuario/mes. HubSpot sube de precio cada año. Y al final nadie del equipo lo usa bien porque es demasiado complejo.

EL PROCESO

Funcionando en dos semanas.

Hacemos el trabajo pesado: instalamos, configuramos con tus datos reales y formamos a tu equipo. Tú solo tienes que empezar a usarlo.

1

Llamada de toma de datos

30 minutos. Entendemos cómo trabajáis: fases de venta, tipo de clientes, campos que necesitáis. Nada genérico, todo a medida.

2

Instalación y configuración

Montamos el sistema, creamos las fases de tu proceso comercial, importamos contactos existentes y configuramos los flujos de seguimiento.

3

Formación y puesta en marcha

Una sesión de 60–90 min con tu equipo. Desde ese día usáis el sistema en real, con soporte directo las primeras semanas.

Soporte técnico las primeras 4 semanas incluido en todos los proyectos.

Si algo no funciona como esperabas, lo resolvemos sin coste adicional.

2 sem

Puesta en marcha

100 %

Datos importados

5 años

Vida media

LA SOLUCIÓN

Tu sistema. Tuyo para siempre.

Una agenda inteligente de clientes y operaciones, adaptada a cómo trabaja tu negocio. No pagas cuota mensual. Tus datos, tu infraestructura, tu control.

P

Pipeline de ventas

Cada operación en su fase: contacto, visita, oferta, cierre. Ves en todo momento qué hay en juego y cuándo va a entrar.

H

Historial completo

Quién llamó, cuándo, qué dijo. Todo el equipo comparte el mismo contexto. Nada se pierde entre cambios de agente o de turno.

A

Alertas automáticas

El sistema programa el seguimiento solo. Si en 48h nadie ha contactado a un lead, aparece destacado. Cero olvidos.

D

Dashboard en vivo

Valor del pipeline por fase, ingresos previstos por mes, rendimiento por agente. Una pantalla con todo lo que necesitas para decidir.

S

Datos 100% tuyos

Sin dependencia de terceros. Tu servidor, tus datos. Sin riesgo de subidas de precio o cierres de plataforma.

I

Integración con IA

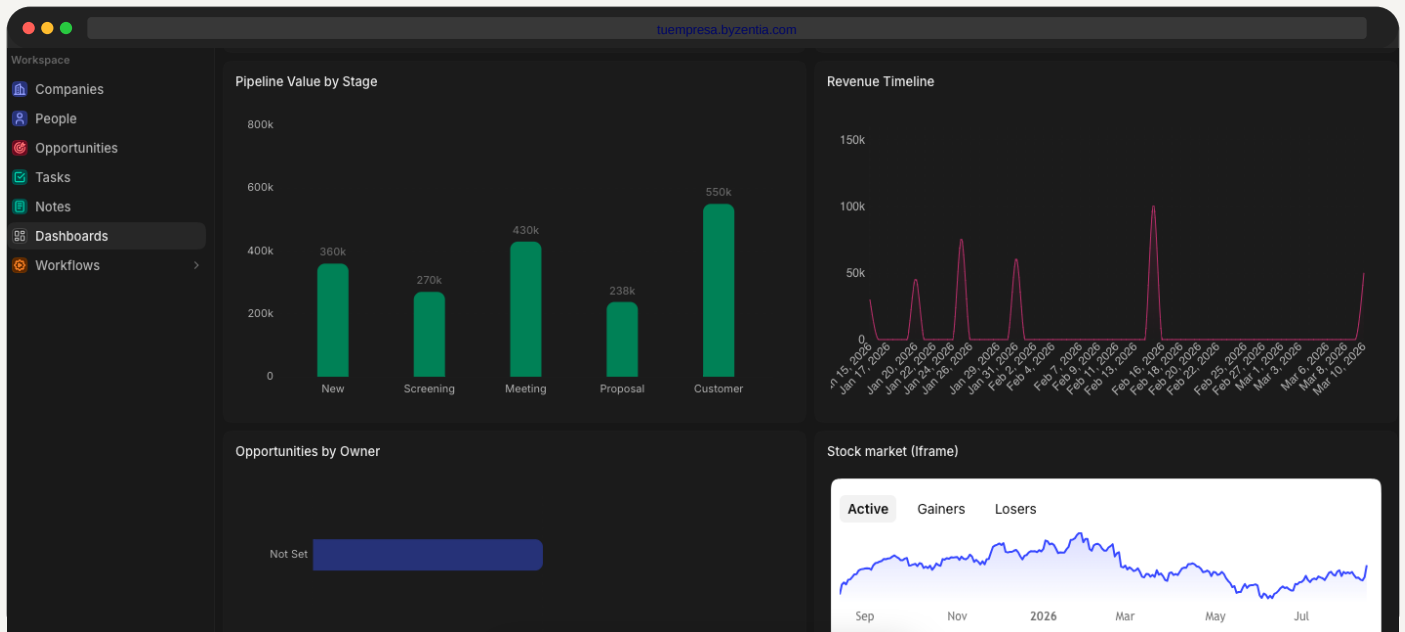
Si ya usas Alicia para recibir llamadas, cada conversación puede crear o actualizar un contacto automáticamente.

ASI SE VE

Demo real.

Lista en dias.

Lo que ves es una demo configurada para una inmobiliaria — operaciones reales, empresas, agentes y gráficos de ventas. La tuya tendría tu nombre, tus datos y tus fases.



Panel de control · pipeline por fases e ingresos previstos

Name	Amount	Created by	Close date	Company	Point of Contact	Service type
Villa unifamiliar Alicante	€ 450k	demo				
Apartamento Costa Blanca 2.	€ 175k	demo				
Chalet adosado Rivas-Vacías	€ 385k	demo				
Piso centro Valencia 90m2	€ 195k	demo				
Adico duplex Marbella 3hab	€ 280k	demo				
Platform Migration	€ 60k	System	31 Jan, 2026 17:25		Manuel Fernández	
AI Model Training	€ 100k	System	15 Feb, 2026 17:25		Alejandro Ruiz	
Workspace Expansion	€ 45k	System	20 Jan, 2026 17:26		Sergio Navarro	
API Integration Deal	€ 75k	System	25 Jan, 2026 17:26		Manuel Fernández	
Enterprise Plan Upgrade	€ 50k	System	10 Mar, 2026 17:26		Javier Gómez	
Design Partnership	€ 30k	System	15 Jan, 2026 17:27		David López	

Operaciones en curso · valor, fase y agente

Name	Domain Name	Created by	Account Owner	Creation date	LinkedIn	Address
Immo Mediterraneo	immediterraneo.es	demo		2 days ago		
Agencia TuCasa Madrid	TuCasa	demo		2 days ago		
Promotora Levante SL	Levante	demo		2 days ago		
Grupo Inmobiliario Rivas	Grupo Rivas	demo		2 days ago		
Inmobiliaria Costa Sol	Costa Sol	demo		2 days ago		

Clientes y empresas · organizados y accesibles

INVERSION

Sin letra pequena. Sin sorpresas.

Un precio único, sin permanencias ni cuotas crecientes. Pagas una vez y el sistema es tuyo para siempre.

990 EUR

instalacion unica

+ hosting 49 EUR/mes

+ soporte 99 EUR/mes

sin permanencia

- Instalacion y configuracion completa
- Adaptacion a tu proceso comercial
- Importacion de contactos existentes
- Formacion del equipo incluida
- Workflows automaticos personalizados
- 4 semanas de soporte tecnico

BYZENTIA VS. ALTERNATIVAS (EQUIPO DE 5 PERSONAS)

Software	Coste mensual	Coste anual
Salesforce Starter	750 EUR	9.000 EUR
HubSpot Professional	1.600 EUR	19.200 EUR
Zoho CRM	210 EUR	2.520 EUR
Byzentia CRM	0 EUR	990 EUR total

* Precios orientativos planes estandar 5 usuarios. Verificar en webs oficiales.

SIGUIENTE PASO

¿Lo hablamos?

Una llamada de 20 minutos es suficiente
para saber si esto encaja con tu negocio.
Sin compromiso. Sin presentaciones.

SOLICITAR INFORMACION

hola@byzentia.com

byzentia.com